

Stéphane Saussier

Professeur de Management Public, Cl. Ex2
IAE - Université de Paris I Panthéon-Sorbonne
8, bis rue de la Croix Jarry, 75013 Paris
Email : Saussier@univ-paris1.fr



Directeur Scientifique de la Chaire Economie des PPP (<http://chaire-eppp.org>)
Associate Editor of the [Journal of Public Procurement](#)

ETAT CIVIL

Né le 25 novembre 1969 à Fontainebleau (77)
3 enfants, Salomé, Paul et Louis
Adresse Professionnelle : IAE, 8 bis rue de la Croix Jarry, 75013 Paris.

FONCTIONS ACTUELLES

2008 - Professeur (CE2) à l'IAE de Paris Sorbonne et membre du GREGOR
2009- Directeur scientifique de la Chaire Economie des Partenariats Public Privé (<http://chaire-eppp.org>)
2020- Professeur associé - Blavatnik School of Government - Oxford University.

FONCTIONS PASSES

2014 - 2020 Directeur du projet Eau de la Florence School of Regulation (<http://fsr.eui.eu/FlorenceSchoolofRegulation/water/Index.aspx>)
2013 - 2018 Directeur Adjoint de l'IAE de Paris.
2009 - 2018 Directeur du Programme MBA et du Master Administration des Entreprises (MAE) à l'IAE de Paris Sorbonne
2012 - 2018 Membre du Conseil d'Administration de l'IAE de Paris
2007 - 2013 Conseiller Scientifique au sein du Conseil d'Analyse Economique (CAE) - (<http://www.cae.gouv.fr/>)
2007 - 2010 Membre du Board de l'International Society of New Institutional Economics
2007 - 2009 Membre du Conseil National des Universités (CNU)
2007 - 2009 Membre de l'AeReS - Evaluation de plusieurs centres de recherche
2007 - 2008 Directeur de l'Ecole Doctorale de la faculté Jean-Monnet (Paris Sud)
2005 - 2008 Directeur du centre d'Analyse des Dynamiques Industrielles et Sociales (ADIS) - Université de Paris Sud (<http://www.adislab.net>).

PARCOURS UNIVERSITAIRE

2003 - 2008 Professeur de Sciences Economiques à l'Université de Paris Sud - Sceaux
2000 - 2003 Professeur de Sciences Economiques à l'Université de Nancy II
1998 - 2000 Maître de Conférence à l'Université de Paris 11 - Sceaux
1997 Doctorat de Sciences Economiques - Univ. de Paris I Panthéon-Sorbonne : «Choix contractuels et Coûts de transaction», sous la direction de Claude Ménard. **Prix de thèse Louis Forest et Prix de thèse Gaetan Pirou, décerné par la Chancellerie des Universités de Paris en 1998.**

THEMES DE RECHERCHE

Management Public, Economie des organisations, Services publics et partenariats public-privé, Contrats, Institutions et organisations.

PRINCIPALES COOPERATIONS EXTERIEURES, EXPERTISES.

Coopérations passées ou en cours (Contrats Cifre, Contrats de recherche) avec : EDF, GDF, Vinci, Cabinet Roland Berger, Suez, Paris-Habitat, Lyonnaise des Eaux, Fédération Française de la Franchise, Commission de Régulation de l’Energie, Ministère des Finances, Ministère de l’Economie et du développement durable, Ministère de la Justice, ADEME, Onema, OCDE, Parlement Européen, Conseil d’Analyse Economique, Ville de Paris, CDC, Banque Mondiale ...

TRAVAUX DE RECHERCHE

PUBLICATIONS

Revues internationales à comité de lecture

1. A. Mayol et S. Saussier “Contract Renewals, Prices and Deprivatizations. The Case of Water in France”, *Applied Economics*, Forthcoming.
2. S. Saussier et J. Tirole “Reinforcing the Efficiency of Public Procurement”, *Economia Industrial*, Volume 1, Number 415, p.111-123, 2020.
3. J. Beuve, M. Moszoro et S. Saussier “Political Contestability and Public Contract Rigidity”, *Journal of Economics and Management Strategy*, 28 (2), 316-335, 2019.
4. S. Saussier et P. Valbonesi “Introduction to the Special Issue: Public Procurement: New Theoretical and Empirical Developments”, *Economia e Politica Industriale*, (45) 1, 1-4, 2018.
5. L. Athias et S. Saussier “Are Public Private Partnerships that Rigid? And Why? Evidence from Price Provisions in French Toll Road Concession Contracts”, *Transportation Research Part A: Policy and Practice*, 111, 174-186, 2018.
6. E. Iossa et S. Saussier “Public Private Partnerships in Europe for Building and Managing Public Infrastructures : An Economic Perspective”, *Annals of Public and Cooperative Economics*, 89 (1) 2018.
7. L. Chever, S. Saussier et A. Yvrande “The law of small numbers: investigating the benefits of restricted auctions for public procurement”, *Applied Economics*, (49), 4241-4260, 2017.
8. E. Chong, S. Saussier et B. Silverman “Water under the Bridge: Cith Size, Bargaining Power, Price and Franchise Renewals in the Provision of Water”, *Journal of Law, Economics, and Organization*, Volume 31, Number 1, 3-39, 2015.
9. Roumboutsos A., S. Saussier “Public-Private Partnerships and Investments in Innovation: The Influence of Contractual Arrangement”, *Construction Management and Economics*, 32 (4), 349-361, 2014.
10. A. Estache et S. Saussier “Public-Private Partnerships and Efficiency: A Short Assessment”, *CESifo DICE Report* , 2014, Volume 12, Number 3, p.8-13, 2014.
11. S. Saussier “Public Private Partnerships”, *Journal of Economic Behavior and Organization*, (89), 143-144, 2013.
12. S. Cabral et S. Saussier “Organizing Prisons Through Public-Private Partnerships: a Cross-Country Investigation”, *Brazilian Administration Review*, 10 (1), 100-120, 2013.

13. M. Amaral, S. Saussier et A. Yvrande “Does Competition for the Field Improve Cost Efficiency? Evidence from the London Bus Tendering Model”, *Journal of Transport Economic and Policy*, 47 (1), 17-34, 2013.
14. E. Chong, C. Desrieux et S. Saussier “Putting all one’s eggs in one Basket: Relational contracts and the management of local public services”, *Journal of Economic Behavior and Organization*, (89), 167-186, 2013
15. J. Beuve et S. Saussier “Interfirm Cooperation in Strategic Relationships: The Role of Formal Contract”, *Industrial and Corporate Change*, 21(4), 811-836, 2012.
16. E. Raynaud, S. Saussier et T. Pénard, “Monitoring Policy and Organizational Forms in Franchised Chains”, *International Journal of the Economics of Business*, 18 (3), 399-417, 2012.
17. S. Saussier, C. Staropoli et A. Yvrande “Public-Private Agreements, Institutions, and Competition: When Economic Theory Meets Facts”, *Review of Industrial Organization*, 35, 1-2, 1-18, 2009.
18. M. Amaral, S. Saussier et A. Yvrande “Corruption, Collusion, and other Strategic Behaviors: The Case of Local Transport in London and France”, *Utilities Policy*, 17, 166-175, 2009.
19. B. Deffains, E. Pfister, S. Saussier et M. Doriat-Duban « How laws and institutions may affect organizational choices: The Case of Franchising », *European Journal of Law and Economics*, 21 (1) 53-78, 2006.
20. E. Chong, F. Huet, S. Saussier et F. Steiner) “Public-Private Partnerships and Prices: Evidence From Water Distribution in France”, *Review of Industrial Organization*, 29, #1-2, 149-169, 2006.
21. E. Chong, F. Huet et S. Saussier “Auctions, Ex post Competition and Prices”, *Annals of Public and Cooperative Economics*, 77 (4), 524-551, 2006.
22. P. Garrouste et S. Saussier “The Alternative Theories of the Firm”, *Journal of Economic Behavior and Organization*, Special Issue, Eds, P. Garrouste et S. Saussier, 58 (2), 178-199, 2005.
23. F. Huet et S. Saussier « The Provision of Public Interest Services through Private Law Contracts », *European Business Organization Law Review*, 4, 403-428, 2003.
24. E. Raynaud, S. Saussier et T. Pénard « Franchise Mix as a stable organization form ? An Empirical Analysis Using French Data », *Journal of Marketing Channel*, 10, 3/4, 5-32, 2003.
25. S. Saussier «Transaction Costs and Contractual Completeness», *Journal of Economic Behavior and Organization*, Vol. 42 (2), 189-206, 2000
26. S. Saussier «Transaction Cost Economics and Contract Duration : An Empirical Analysis of EDF Coal Contracts», *Recherches économiques de Louvain*, 65 (1), 3-21, 1999.

27. J. Beuve, J. de Brux et S. Saussier “Renégocier pour durer : une analyse empirique des contrats de concession”, *Revue d’Economie Industrielle*, 141 (1), 117-148, 2013.
28. S. Saussier et T.P. Tran “L’efficacité des contrats de partenariat en France : une première évaluation quantitative”, *Revue d’Economie Industrielle*, 140, 81-111, 2012.
29. S. Saussier “Partenariats public privé et performances des services publics”, *Revue d’Economie Industrielle*, 140 (4): 11-18, 2012.
30. S. Saussier “Solving The “Selective Intervention” Puzzle. Some Thoughts About The Theory of The Firm”, *Revue d’Economie Industrielle*, 132, 2012.
31. A. Plunket, S. Saussier et F. Huet, “La dimension spatiale dans le choix des collectivités de déléguer leurs services publics : le cas de la distribution d’eau en France”, *Revue d’Economie Industrielle*, 123, 45-65, 2008.
32. L. Athias et S. Saussier “Un Partenariat Public-Privé rigide ou flexible ? Théorie et application aux contrats de concessions routières à péage”, *Revue Économique*, 58, 565-576, 2007.
33. E. Raynaud, S. Saussier et T. Pénard “Théorie des contrats et réseaux de franchise : analyse et enseignement”, *Revue Française d’Economie*, 18, 151-192, 2004.
34. A. Plunket et S. Saussier “Human Asset Specificity in Alternative Theories of the firm: How to rule out competing views?”, *Economie et Institutions*, 3, 103-130, 2003.
35. C. Ménard et S. Saussier “La délégation de service public comme mode organisationnel efficace de la distribution d’eau en France : Théories et évidences empiriques », *Économie Publique*, 12, 99-129, 2003.
36. M. Fares et S. Saussier « Contrats Incomplets et Coûts de Transaction » *Revue Française d’Economie*, 2/3 (janvier), 193-230, 2002.
37. C. Ménard et S. Saussier « Contractual Choices and Performances: The Case of Water distribution in France », *Revue d’Economie Industrielle*, 92, 385-404, 2000.
38. S.E. Masten et S. Saussier « Econometrics of Contracts : An Assessment of Developments in the Empirical Literature of Contracting », *Revue d’Economie Industrielle*, 92, 215-237, 2000.
39. S. Saussier « Coûts de transaction et choix contractuels : un test économétrique sur une entreprise publique », *Economie et Prévision*, 145 (4), 169-180, 2000.
40. « Théorie des coûts de transaction et durée des contrats : une analyse empirique », *Economie et Prévision*, 135 (4-5), pp. 137-147, 1998.

Chapitres dans ouvrages collectifs

41. S. Saussier “Life-Cycle Costing in Public Procurement” in *The Challenges of Public Procurement Reforms*, Eds. Castelli A., Piga G., Saussier S. and Tunde Tatrai, Routledge, 252 pages, 2020.
42. S. Saussier “Retendering a contract for breach of procurement rules or changes to contract”, in *The Applied Law and Economics of Public Procurement*, Edited by Gustavo Piga, Steen Treumer, 2012.
43. D. Chabaud, A. Lavitt de Hautefort, S. Saussier, “Incentives and Control in Company-owned versus Franchised Outlets: An Empirical Study at a Chain Level”, dans *New Developments in the*

- Theory of Networks: Franchising, Alliances and Cooperatives*, Eds. M. Tuunanen, J. Windsperger, G. Cliquet and G. Hendrikse, Springer, 2011.
44. S. Saussier “L'accès des PME aux marchés publics: une analyse économique”, *Les PME et le droit de la concurrence*, Litec, 341-360, 2009.
 45. E. Brousseau, S. Saussier “Contracting with Government”, *Handbook of Strategic Management*, Ed. J. Nickerson et B. Silverman, Edward Elgar, 2009.
 46. S. Saussier, “Microéconomie”, Encyclopædia Universalis, 2008.
 47. S. Saussier, “L'indétermination du prix dans les contrats : le point de vue du l'économiste”, dans *“le droit et l'économie des relations contractuelles”*, C. Jamin Ed, LGDJ.
 48. P. Garrouste, S. Saussier « Theories of the Firm », in *New Institutional Economics: a Textbook*, Cambridge University Press, Sept. 2008
 49. E. Bertrand, S. Saussier « Ronald H. Coase », in *Les grands auteurs en économie des organisations*, EMS éditeurs, Forthcoming, Sept 2008.
 50. S. Saussier “Theory of Optimal Contract: Modeling Contractual Relationships”. Chapter 3 in Anatoly Gretchenko & Anton Oleynik (eds.), *Institutional Economics and its Applications to the Analysis of Post-soviet Economies*, Moscow, Aldershot, Hants and Burlington, VT: Ashgate, September 2005, 384 pages
 51. S. Saussier, A. Yvrande-Billon «Governance Choices and Performances », in *New Ideas in Contracting and Organizational Economics Research*, Ed. J. Harvey, Norwell MA: Kluwer Academic Publishers, 71-89, 2005.
 52. T. Pénard, E. Raynaud, S. Saussier « An Overview of Franchising in France », Ilan Alon and Welsh, Dianne eds., *International Franchising in Industrialized Markets: Northern and Western Europe*, Washington DC, CCH Inc. Publishing, 2003.
 53. C. Ménard, S. Saussier, C. Staropoli “L'impact des contraintes institutionnelles sur les choix contractuelles des collectivités locales”, *Annuaire 2003 des Collectivités Locales*, CNRS Editions, 109-118.
 54. D. Chabaud, S. Saussier « Transaction Cost Economics and Governance Structures: Developments, Applications and Perspectives », in *Conventions and Structures in Economic Organization*, Eds. O. Favereau et E. Lazega, Edward Elgar, 93-113, 2002.
 55. C. Ménard, S. Saussier « Contractual Choices and Performances: The Case of Water distribution in France », in *Economics of Contracts: Theories and Applications*, Brousseau E. & Glachant J-M Eds, Cambridge University Press, 440-463, 2002.
 56. Scott E. Masten, S. Saussier «Econometrics of Contracts : An Assessment of Developments in the Empirical Literature of Contracting», in *Economics of Contracts: Theories and Applications*, Brousseau E. & Glachant J-M Eds, Cambridge University Press, 273-293, 2002.
 57. D. Bréchemier, S. Saussier « What Governance Structures for non-contractible services? », in *The Dynamics of Industrial Collaboration*, Plunket A., Voisin C. & Bellon B. Eds, Edward Elgar, 35-54, 2001.
 58. S. Saussier «When Incomplete Contract Theory Meets Transaction Cost Economics: A Test on Contract Form», in *Institutions, Contracts and Organizations : Perspectives from New Institutional Economics*, Edward Elgar Ed., pp. 376-399, 2000.

Ouvrages

59. S. Porcher, S. Saussier “Facing the Challenges of Water Governance”, Palgrave MacMillan, 366 pages, 2019.
60. S. Saussier, J. de Brux “The Economics of Public Private Partnerships”, Ed. Springer, 240 pages, 2018

61. S. Saussier “*Economie des Partenariats Public-Privé*”, Ed. De Boeck, 280 pages, 2015.
62. A. Le Lannier, S. Saussier “*Management des Entreprises*”, Eyrolles, 250 pages, 2013.
63. A. Yvrande-Billon, S. Saussier « *La Théorie des Coûts de Transaction : Théorie et Applications* », Ed. Repères, 124p. 2007

Autres

64. S. Saussier & J. Tirole « L’efficacité de la commande publique », Rapport pour le Premier Ministre, Conseil d’Analyse Economique, Avril.
65. S. Saussier, “An Economic Analysis of the Closure of Markets and other dysfunctions in the awarding of concession contracts”, Report for the European Parliament ~ 2012

AUTRES ACTIVITES DE RECHERCHE

- 2019 Organisation d’un workshop sur « Strategic Management » en collaboration avec J. Jourdan (U. Paris Dauphine) et R. Coeurderoy (ESCP), avec comme keynote speaker N. Foss (Bocconi U.)
- 2018 Organisation d’un workshop sur « Organizational Economics » à l’IAE de Paris avec la participation de J. Cremer (TSE), S. Chassang (NYU) et M. Guadalupe (INSEAD) - <http://chaire-eppp.org/evenements-workshops/>
- 2017 Organisation d’un workshop sur « Organizational Economics » à l’Université de Californie – Berkeley avec la participation de Robert GIBBONS (MIT) et Steve TADELIS (U. of Calif. Berkeley) - <http://chaire-eppp.org/evenements-workshops/>
- 2016 Organisation d’un workshop sur « Organizational Economics » à l’IAE de Paris avec la participation de Robert GIBBONS (MIT) et Bentley MACLEOD (U. of Columbia) - <http://chaire-eppp.org/evenements-workshops/>
 Organisation d’une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », IAE de Paris. Keynotes : Sylvain CHASSANG (NYU) et Alexander GALETOVIC (U. of Chile) ~ <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>
- 2015 Organisation d’un workshop sur « Organizational Economics » à l’Université de Californie – Berkeley avec la participation de Robert GIBBONS (MIT) et Nicolas Bloom (Stanford U.) - <http://chaire-eppp.org/evenements-workshops/>
 Organisation d’une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », IAE de Paris. Keynotes : Antonio ESTACHE (U. Libre de Bruxelles) et Jose-Luis GUASCH (U. of California) ~ <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>
- 2014 Organisation d’une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », Bristol U. (UK). Keynote : Maitreesh GHATAK (LSE). ~ <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>
- 2013 Organisation d’une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », Villa Finally, Florence (Italie). Keynotes : David MARTIMORT (PSE) and Paul GROUT (Bristol U) ~ <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>
- 2012 Organisation d’une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », Maison des polytechniciens, 30-31 mai. Keynotes : Ekaterina ZHURAVSKAYA (PSE), Florencio LOPEZ DE SILANES (Edhec), Steve TADELIS (U. of Calif. Berkeley) ~ <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>

- 2011 Organisation d'une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », Maison de l'Amérique Latine, 30-31 mai. Keynotes : Antonio ESTACHE (U. libre de Bruxelles) et David MARTIMORT (PSE) -- <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>
- 2010 Organisation d'une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », Sorbonne, 7-8 décembre. Keynotes : Patrick REY (TSE), Pablo SPILLER (U. of California, Berkeley), S. STRAUB (U. d'Edinburgh), Patrick SCHMITZ (U. de Cologne), E. IOSSA (U. de Brunel). Principales contributions publiées dans un numéro spécial du *Journal of Economic Behavior and Organization* -- <http://chaire-eppp.org/evenements-conferences-annuelles/>
- 2007 Organisation d'une conférence internationale sur le thème « Partenariats public privé, Compétition et Institutions », Sorbonne, 7-8 décembre. Keynotes : S. STRAUB (U. d'Edinburgh), Steven TADELIS (U. of Calif. Berkeley), Antonio ESTACHE (World Bank et Ecares), Principales contributions publiées dans un numéro spécial de la *Review of Industrial Organization* -
- 2004 Organisation d'un workshop sur « Public Private Partnerships : Theoretical Issues and Empirical Developments ». Participants : P. GROUT (Bristol U.) ; A. ESTACHE (WB) ; E. IOSSA (Brunel U.) ; S. TADELIS (Stanford U.), E. ENGEL (Yale University) et John KWOKA (Northeastern U). Principales contributions publiées dans un numéro spécial de la *Review of Industrial Organization*.
- 2002 Organisation d'un workshop sur « Les théories alternatives de la firme ». Participants : R. GIBBONS (MIT) ; M. CASSON (Reading U.) ; L. GARICANO (U. of Chicago) ; G. DOSI (Pise) ; N. FOSS (Copenhaguen Business School) ; B. KOGUT (Insead) ; J. CREMER (IDEI). Les Principales contributions sont publiées dans un numéro spécial du *Journal of Economic Behavior and Organization*.
- 2001 Organisation d'une session « Economics of Contracts » à l'ISNIE, avec Steven TADELIS (Stanford U.), Francine LAFONTAINE (U. of Michigan) et Scott MASTEN (U. of Michigan) – Berkeley.

ENSEIGNEMENTS 2018-2019

IAE - UNIVERSITÉ DE PARIS 1

- Environnement Economique de l'Entreprise (48HC) – Master d'Administration des Entreprises (MAE) – M2
- Théorie Economique de l'Entreprise – Master Recherche – M2 – (12HC)
- European Economics – International MBA – M2 (en anglais) – (12HC)
- Economie des Partenariats Public-Privé (MAE-MBA et programme court) – M2 – (12HC)
- Théories des entreprises et externalisation (Master RH) – M1 – (15HC)
- European Business (MAE – Pekin) – M2 – (56HC)

SCIENCES-PO PARIS

- Public Procurement (24HC) – M2 (Public Affairs)

TOR VERGATA ITALIE

- Public-Private Partnerships (12HC) – M2 IMPPM

DOCTORANTS

THESES SOUTENUES

1. **Mariem Mint Beddy** (2001 - 2007) : « Quel régulateur pour quelle efficacité ? : le cas des télécoms dans les pays africains » soutenue en Juillet 2007 avec la mention très honorable et les félicitations.

- Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Aujourd'hui consultante indépendante en Mauritanie
2. **Freddy Huet** (2002 - 2006) : « Partenariats public privé et performances : théories et applications au secteur de l'approvisionnement d'eau potable en France » - soutenue en Novembre 2006 avec la mention très honorable et les félicitations
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Maitre de conférences à l'Université de la Réunion.
 3. **Eshien Chong** (2002 - 2006) : « Competitive Solutions for Managing Local Public Services: An Economic Analysis of Water Supply in France » - soutenue en Novembre 2006 avec la mention très honorable et les félicitations.
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Maitre de conférences à L'IAE de Paris et en détachement depuis 2014 à l'Autorité de la concurrence
 4. **Laure Athias** (2004-2007): Uncertainty, Renegotiation and Incentives in Public Private Partnerships: An Economic Analysis of Worldwide Toll Road», soutenue en Novembre 2007 avec la mention très honorable et les félicitations.
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Professeur de Management Public à l'IDHEAP, Université de Lausanne
 5. **Claudine Desrieux** (2004 - 2008) : « Allocation of Property Rights and Incomplete Contracting: The Economics of Local Public Services» soutenue en Mars 2008 avec la mention très honorable et les félicitations.
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Professeur d'Economie à l'U. Paris II Panthéon-Assas
 6. **Régis Trausch** (2005-2008) : « Infogérance et stratégies d'outsourcing des SSII » soutenue en décembre 2008 avec la mention très honorable
Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. - actuellement directeur région grand est chez cheops technology
 7. **Aude le Lannier** (2006- 2010): Renégociations et difficultés d'exécution de la concurrence par comparaison : une application au secteur de l'eau en Angleterre » soutenue en mai 2010 (Pas de mention à l'IAE)
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement à l'Autorité de Régulation des Activités Ferrées et Ferroviaires (ARAFER)
 8. **Jean Beuve** (2007 - 2011) : « Reputation, Informal Dealings and Contractual Dynamics. Four Essays on Contract Economics»
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Maitre de Conférences à l'Université de Paris I Panthéon-Sorbonne
 9. **Julie de Brux** (2007 - 2011) : « Renegotiation and performance in public-private contractual arrangements. An economic analysis »
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Directrice générale de Citizing
 10. **Simon Porcher** (2009 - 2012): Organizational Choices, Efficiency and Equity in Local Public Services :the Case of French Water Supply » - A obtenu le prix de la meilleure thèse en Management Publique de l'Association of Management (AOM) en 2013
Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Maitre de conférences à l'IAE de Paris

11. **Lisa Chever** (2009 - 2013) : Contract Enforcement and Discretion: An Application to Public Procurement », Thèse soutenue le 10 décembre 2013.
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement économiste chez TDF.
12. **John Moore** (2010 - 2013) : « Discretion and Manipulation in Public Procurement: Evidence from France », Thèse soutenue le 9 décembre 2013.
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 100%. Actuellement en poste à l'Autorité de la concurrence.
13. **Phuonh Tra Tran** (2010 - 2014) : « Organizational Choices Under Uncertainty: Four Essays on Public-Private Partnerships in France». Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Maître de conférences à l'IPAG.
14. **Guillaume Fonouni** (2010-2014) « Analyse du paradigme managérial de la contractualisation publique dans les domaines régaliens», Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Directeur de la stratégie et de la communication chez Risk & Co
15. **Anissa Boulémia** (2012 - 2015) : « Using Public Procurement for Public Policy Objectives: Opportunities and Pitfalls - An Empirical Analysis », soutenue le 30 octobre 2015.
Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. Actuellement à la Direction des Statistiques, des Etudes et de l'Evaluation de Pôle emploi
16. **Jean-Christophe Thiebaut** (2013 - 2016) : « Restructuring Railways in Europe: Regulation to Supplement Market ». Thèse soutenue en novembre 2016.
Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 50%. Co-encadrant : Carine Staropoli (Ecole d'Economie de Paris). Actuellement en Post-doc à l'Université de Leeds (UK).
17. **Zoé le Squeren** (2013 - 2016) « Politics and Public Administration: The Influence of Electoral Motives and Ideology on the Management of Local Public Services», Thèse soutenue en Nov 2016.
Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. Actuellement Maître de conférences en gestion à l'IAE de Lille.
18. **Louise Vidal** (2014 - 2018) « Public Procurement as a policy instrument: the case of social clauses in France». Thèse soutenue en octobre 2018.
Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 100%. Actuellement à la Direction des achats de la Ville de Paris, en charge de l'insertion sociale.
19. **Marion Chabrost** (2016 - 2018) « Three Empirical Essays on the Impact of Discretion on Public Procurement ». Thèse soutenue en novembre 2018 (Ecole d'Economie de Paris)
Thèse en Economie - Taux d'encadrement 50%. Co-encadrement avec Carine Staropoli.
Actuellement économiste chez Compass Lexecon
20. **Ouiam Kaddouri** - (2015 - 2019) « Les stratégies RSE ». Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 50%.
Co-encadrement avec E. Albertini. Actuellement en poste chez SKEMA.
21. **Charles Bizien** (2016 - 2019) « PPP et transition énergétique ». Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 50%. Co-encadrement avec S. Porcher. Actuellement en poste chez Vinci-Concessions.
22. **Olivier Cristofini** (2016 - 2019) « Economie circulaire ». Thèse en Gestion - Taux d'encadrement 50%.
Co-encadrement avec F. Noel. Actuellement Maître de conférence à l'Université de Paris Est, Créteil.

23. **Julie Rouault** (2018-) « Les contrats à impact social »
Thèse en Gestion – Taux d’encadrement 50%. Co-encadrement avec C. Staropoli.
24. **Cécile Dutriaux** (2018-) « La prise en compte de la doance dans le travail »
Thèse en Gestion – Taux d’encadrement 50%. Co-encadrement avec R. Bourguignon.

EDITEUR ASSOCIE*Journal of public procurement***RAPPORTEUR REGULIER POUR LES REVUES SUIVANTES***Revue Nationale*

Economie et Prévision ; Revue d’Economie Industrielle ; Revue d’Economie Politique ; Revue Economique.

Revue Internationale

International Journal of Industrial Economics ; Journal of Economic Behavior and Organization ; Journal of Economics and Management Strategy ; Journal of Economic Surveys ; Journal of Institutional and Theoretical Economics ; Journal of Law, Economics and Organization ; Journal of Management Studies, Journal of Public Administration (Research and Theory), Journal of Public Economics ; Journal of Public Economics and Theory; Journal of Regulatory Economics ; Management International ; Management Science ; Organization Science ; Recherches Economiques de Louvain ; Research Policy ; Review of Industrial Organization ; Scandinavian Journal of Economics, Strategic Management Journal, The Economic Journal.

REFERENCES

- Robert GIBBONS**, Sloan School and Department of Economics, E52-432, MIT, Cambridge, MA 02142-1347, (617) 253-0283, Fax: (617) 253-2660.
Web: http://econ-www.mit.edu/faculty/index.htm?prof_id=rgibbons
E-mail: Rgibbons@mit.edu
- Scott MASTEN**, University of Michigan Ross School of Business, 701 Tappan St. Ann Arbor, MI 48109-1234, (734)-764-1389 (Office), (734)-936-6631 (fax).
Web: <http://webuser.bus.umich.edu/departments/busecon/faculty/masten/bio.html>
E-mail: semasten@umich.edu
- Brian SILVERMAN**, Professor of Strategic Management, University of Toronto, Rotman School of Management, 105 St. George Street, Toronto, ON M5S 3E6 Canada, 416.946.7811 (phone), 416.978.4629 fax
Web: <http://www.rotman.utoronto.ca/%7Esilverman/>
E-mail: silverman@rotman.utoronto.ca
- Pablo SPILLER**, Walter A. Haas School of Business S545 Student Services Bldg. #1900 Berkeley, CA 94720-1900, University of California, Berkeley
Phone: (510) 642-8697, Fax: (510) 642-4700
Web: <http://groups.haas.berkeley.edu/bpp/oew/>
E-mail: spiller@haas.berkeley.edu

